

La gira de líderes Omnilife-Angelíssima llega a Ecuador



SÉ PARTE DE LA GIRA
DE LOS PRINCIPALES
LÍDERES
DEL CONTINENTE
OMNILIFE

Si quieres cambiar tu vida, mis datos son:

Esta es una publicación de la Dirección de Mercadotecnia y Ventas.
Prohibida la reproducción parcial o total de imágenes o contenido
sin el consentimiento por escrito de Omnilife de México, S.A. de C.V.

\$.50
ctvs

El inicio de la nueva
generación CLAVE
PÁG. 4



Aprende a ser una
persona empoderada
PÁG. 5



Consulta las fechas del
evento más festivo
PÁG. 6



TESTIMONIOS

+ DE 30 PRODUCTOS USADOS DURANTE 10 AÑOS



▶ RETO 90

Jared Israel Sierra Miele
22 años
Pichincha, Quito
Empresario Omnilife Bronce

TES
TI
MONIO



▶ RETO 90

Patricia del Rocío Crespo Olivo
33 años
Guayas, Milagro
Empresaria Omnilife Bronce

TES
TI
MONIO

Al empezar el Reto 90 estaba con 202 libras de peso, los que me animaron a inscribirme fueron mis patrocinadores quienes también son mis padres, ya que estaba alejado de la gran familia que es Omnilife, no lo dudé y vi una gran oportunidad para regresar, mejorar mi bienestar y olvidarme de mis hábitos de los que estaba harto, además porque tenía la autoestima baja y mucha falta de amor propio, siendo esta la razón principal por la que me descuidé mucho.

“Recuperé mi motivación para ser un exitoso empresario Omnilife”

Mi padre me dio unas palabras de ánimo que nunca se me han salido de la cabeza durante los 90 días: “Hijo, he sido un ganador y tú también tienes que

ser un ganador”, desde entonces me enfoqué en que tenía que lograr mi peso ideal, y me propuse Ganar el Reto 90. Con todos los elementos que me dio Omnilife logré bajar 40 libras, es maravillo ver cómo el producto funciona en mi cuerpo, he mejorado mi digestión que antes era pésima, he dejado atrás los vicios del alcohol y el tabaco y sinceramente lo único que se necesita es tomarse los productos todos los días como dice Jorge Vergara: “Un día sí y el otro también”.

Aprendí que con disciplina y constancia todo se puede lograr y cada día lo hice como si fuera el primero y así disfruto de los resultados. La emoción me invade porque gracias a Omnilife pude rehacer mi Negocio Independiente ayudando a las personas que lo necesitan y transformando sus vidas. •

El Reto 90 ha sido la mejor decisión que tomé en mi vida, la más grande experiencia porque es un verdadero reto, además que aprendí a ser disciplinada y constante al tomar los productos Omnilife. He tenido problemas con mi peso desde hace más de 15 años.

“Perdí 14 kilos gracias al Reto 90, ¡estoy en mi peso ideal!”

Al tomar **Fiber N’Plus, Caffezino Supreme, Teatino, Dolce Vita y Aqtúa Supreme**, entre otros productos de la familia Omnilife, noté una total mejoría en todos mis padecimientos, ¡imaginen cómo cambió mi calidad de vida!; ¡estoy feliz por haber entrado al Reto 90! Siento que soy una persona completamente diferente a la que era cuando esta iniciativa inició en

Ecuador. Omnilife es un verdadero cambio de vida, ver mi imagen ahora me hace sentir profundamente el valor que tengo como mujer para empoderarme, creer en mí, ser una empresaria exitosa y ayudar a muchas personas. En el Reto 90 empecé con 68 kilos y gracias a mi constancia, mi dedicación y complementar este reto con una alimentación balanceada y actividad física, ahora estoy felizmente con 54 kilos, aprendí que todos podemos sentirnos bien y estoy en mi peso ideal.

Debido a mi experiencia y gracias a la energía que hoy tengo, seguiré creciendo en Omnilife. Esta es una empresa que te motiva a luchar por tus sueños y que te motiva a esforzarte todos los días. Pondré todo mi empeño para continuar difundiendo por todo el país el estilo de vida de esta maravillosa empresa. •

Angelíssima®



Sandra Mariuxi Zarauz Ortega

35 años

Los Ríos, Ecuador

Empresaria Angelíssima Bronce

Hace tres meses reinicié mi Negocio Independiente de la mano de Angelíssima luego de dejarlo durante cuatro meses debido a problemas personales. Ahora que he vuelto a empezar siento que he renacido, me enfrento a muchos retos, porque debo administrar mi tiempo y organizarme en lo que respecta a encargarme de mis tres niños y de los quehaceres domésticos en casa. No obstante, estoy muy feliz porque gracias a Angelíssima sé que puedo ser madre, esposa, amiga, compañera, empresaria y sé que tengo la capacidad de formar muchos líderes.

Desde que inicié como Distribuidora Mercantil Independiente estoy viendo renacer mis sueños, encontré la fuerza para renunciar a un empleo como asistente contable y de gerencia

en el que llevaba nueve años y aprendí a quererme. Ahora mis ganancias han mejorado haciendo algo que me encanta! Disfruto mucho menudear, contactar con las personas, dejar catálogos y mostrar la calidad de nuestros productos. Actualmente entre menudeo y ganancias por reembolso igenero ingresos cercanos a los 1,600 dólares!

En este tiempo he aprendido

“¡Mis ganancias han mejorado haciendo algo que me encanta!”

que las mujeres tenemos la capacidad de avanzar, ser tan exitosas como cualquier hombre, pero para ello debemos aprender a mejorar nuestra autoestima y parte de lograrlo es vernos bien, ieso es algo en lo que Angelíssima nos ayuda! ¡Es emocionante contagiar a las demás mujeres para lograrlo! •



Gary Aníbal Vera Candela

26 años

Manabí, Chone

Empresario Omnilife Bronce

Cuatro años antes de entrar a Omnilife mi vida no tenía sentido, tenía acné y gastritis, en la parte económica estaba quebrado y con mi autoestima por el suelo con un problema de alcoholismo y tan sólo tenía 21 años de edad, esto era muy deprimente para mí y para toda mi familia.

Un día un amigo me habló de los productos y fue impresionante cómo a los pocos días de consumir Aloe Beta y Fiber'N Plus me sentí mucho mejor, mi amigo (hoy por hoy mi presentador); me invitó a hacer el Negocio Independiente Omnilife, en ese momento lo dudé porque tenía mis ingresos seguros, los cuales eran mensualmente de 200 dólares. Cuando a los tres años de haber conocido los productos de Omnilife me quedé sin trabajo y sin lo “segurito” que yo llamaba, le conté a mi presentador lo que me había sucedido y él me comentó que estaba ganando tres veces más que cuando lo conocí y me

habló cómo llevaba su negocio; fue en ese momento cuando me decidí a tomar la oportuni-

“En el futuro me visualizo como un gran empresario”

dad de Omnilife—Angelíssima por completo.

Ahora como empresario independiente genero más ingresos de los que ganaba como empleado, dedicando menos tiempo, pero eso sí, muchísima más pasión. Aquí sé que todo el esfuerzo que imprima en mi propio negocio, obtendrá sus recompensas.

Estoy convencido que estoy en la mejor empresa del mundo y me emociono al imaginarme cómo me veré en el futuro ya que me visualizo como un gran empresario.

Le agradezco a Jorge Vergara y a Angélica Fuentes por su entrega y compromiso que tienen con la gente y esta gran oportunidad que nos brindan, a mi esposa por su apoyo y a mi presentador por ser un líder. •

Así como nuestros empresarias y empresarios han hecho una maravillosa experiencia de belleza con su Negocio Mercantil Independiente de productos Angelíssima, ¡tú también puedes hacerlo!

Mejores empresarios, mejores personas

Casi 200 personas procedentes de Quito y de ciudades aledañas del Ecuador, se reunieron del 31 de mayo al 1° de junio en las instalaciones del Hotel Sheraton para ser partícipes del módulo 1 del Centro de Liderazgo de Alta Visión Empresarial (CLAVE), llevado a cabo por la expositora Suhey Saavedra, y el cual tuvo el propósito de llevar valiosos consejos acerca del Negocio Independiente. Hubo varias dinámicas e interacciones con el público, lo que hizo que la jornada fuera bastante agradable.

El día sábado se realizó una dinámica de motivación usando materiales como globos, serpentinatas y antifaces. Lo mismo se aplicó para el día domingo. Todos los asistentes participaron activamente durante las sesiones, y se pudo percibir que el mensaje y las enseñanzas fueron muy claras. Básicamente el público aprendió a manejar y usar una agenda de

clientes, hacer llamadas, seguimiento, contacto en frío, distinguir entre un trabajo formal y un negocio multinivel.

Además tuvieron la oportunidad de compartir sus experiencias y testimonios relacionados con el resultado que han tenido con Omnilife y especialmente aquellos/as empresarios/as que tuvieron un cambio de vida.

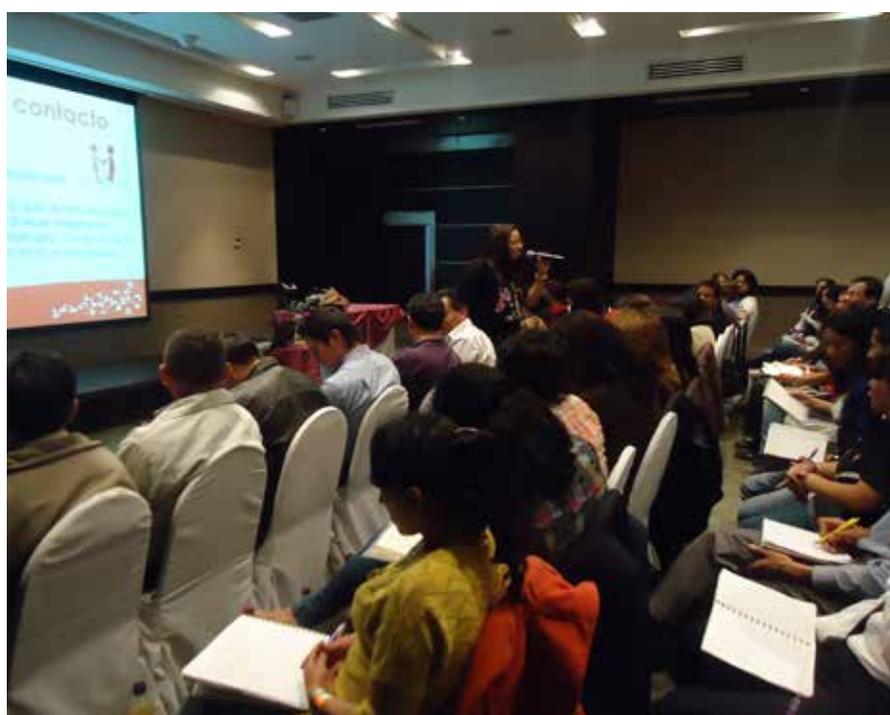
Todos los/as presentes concluyeron la sesión con la convicción de que cuentan con todas las herramientas para integrar a su negocio y ofrecer una solución integral a sus clientes/as.

CLAVE es un espacio creado para todo aquel que quiera aprender a hacer el negocio del multidesarrollo en forma profesional, con la oportunidad de alcanzar mejores resultados. Hasta el momento contamos con presencia en 18 países y modalidad virtual para todos los países del mundo, en tres idiomas distintos (español, inglés, portugués). •

En el primer módulo de CLAVE, los y las asistentes aprendieron cómo lograr mejores resultados en su Negocio Independiente



▶ El pasado mes de marzo se graduó la última generación de CLAVE en Ecuador



▶ Los asistentes provenían de todas partes del país, aunque predominaron los originarios de Quito y ciudades aledañas.

CLAVE en números

18 países en los que tiene presencia

8 módulos tiene el curso

7 veces el potencial de empresario de elevar sus ventas

3 idiomas distintos

2 modalidades:
virtual y presencial

CONSEJOS DE EMPODERAMIENTO

por **ANGÉLICA FUENTES**

1

PREJUICIOS CULTURALES

“Debemos quitar los prejuicios culturales y las ideas preconcebidas. Todas estas ideas que nos han dicho por generaciones y que no son ciertas. Las mujeres exitosas somos importantes, no tengan miedo de serlo”

2

TOMAR LA INICIATIVA EN TU VIDA PERSONAL Y PROFESIONAL

“Cada una de ustedes debe valorar y tomar la iniciativa, a veces creemos que la gente va a llegar a decirnos que es momento de salir adelante, pero nosotros tenemos que llevar la iniciativa de lo que hacemos”

3

MEJORARME CONTINUAMENTE

“Debemos mejorar todos los aspectos de nuestras vidas todos los días. Necesitamos prepararnos para salir adelante. Debemos empezar por nosotros, es la parte positiva del egoísmo. Lean. No importa qué lean, lo importante es que sigan aprendiendo”

4

APROVÉCHATE DE TU CONDICIÓN FEMENINA

“Es importante entender que a veces como mujeres sentimos que no valemos mucho, que somos ciudadanas de segundo nivel. A mí no crean que me veían bien en el sector energético y trabajé el doble que otros”

5

EN LOS NEGOCIOS USA TU CABEZA

“Es muy importante dejar el corazón fuera de los negocios. Debemos pensar con la cabeza para generar estrategias propositivas. Aprovechen todo eso y sigan aprendiendo, conozcan más, abran su visión y hagan que sus posibilidades crezcan”

6

NO TEMAS AL RIESGO

“Responsabilícense de su propia vida. El miedo hace dos cosas: nos miente y nos paraliza. Yo también he tenido miedos, pero me arriesgo. Es muy importante que los miedos los hagan a un lado, que se vayan al siguiente nivel, que tomen el riesgo”

7

DALE LA MANO A LA MUJER

“Para mí ha sido algo muy importante el ser mentora de otras mujeres, lo he hecho a nivel mental y emocional con otras empresarias. A mí me encanta conocer a mujeres que sobresalen, es alentador”

8

ACTITUD POSITIVA

“La suerte está en la cabeza, soy una mujer con mucha suerte y que las cosas me llegan, lo pienso tanto que lo genero. Somos lo que pensamos, por eso la actitud positiva. La suerte la generamos nosotros, somos guerreras que pueden generar lo que quieren”

9

DISCIPLINA Y TRABAJO

“Deben tener un compromiso con ustedes mismas antes de seguir creciendo, sean constantes, Jorge se los ha enseñado y por eso he llegado a donde estoy, por el trabajo y la constancia”

10

ORGANÍZATE

“Organícense, pongan calidad al tiempo que dedican a la empresa, cuando estoy en la oficina estoy de lleno ahí. Cuando estoy con los hijos, debemos estar de lleno con ellos. Saber dedicar el tiempo con calidad al aprendizaje y realmente organizarse”

**COMPRA YA TUS ENTRADAS,
LLAMA A CREO AL 1 800 66 6486 Ó EN TU CEDIS MÁS CERCANO
¡LLEVA TUS INVITADOS Y AFÍLIALOS!**

QUITO

12 DE JULIO DE 2014, 10:00 HRS. / Centro de Exposiciones Quito

TULCÁN

13 DE JULIO DE 2014, 10:00 HRS. / Teatro Municipal Lemarie

EL PUYO

19 DE JULIO DE 2014, 10:00 HRS. / Coliseo Municipal

SANTO DOMINGO

20 DE JULIO DE 2014, 10:00 HRS. / Recinto Ferial

LOJA

26 DE JULIO DE 2014, 10:00 HRS. / Centro de Convenciones Utpl

AZOGUES

27 DE JULIO DE 2014, 10:00 HRS. / Coliseo Tipo Mil

IBARRA

02 DE AGOSTO DE 2014, 10:00 HRS. / La Giralda

ESMERALDAS

03 DE AGOSTO DE 2014, 10:00 HRS. / Coliseo Colegio Sagrado Corazón

MANTA

16 DE AGOSTO DE 2014, 10:00 HRS. / Eventos Vic Clar

GUAYAQUIL

17 DE AGOSTO DE 2014, 10:00 HRS. / Coliseo Voltaire Paladines

Sugerencias sobre cómo hacer tu negocio independiente de manera honesta.

1 Los productos **OMNILIFE** Y **ANGELÍSSIMA** no deberán ser revendidos con descuento, si lo haces perjudicas tu negocio ya que no obtendrás la ganancia completa y entonces ¿Cuál sería tu beneficio?.

2 La exhibición y reventa de productos se encuentra regulada por el Manual y Contrato de Distribución, por tal razón te recordamos que los únicos PRODUCTOS que pueden ser EXHIBIDOS y REVENDIDOS en lugares públicos son: Agua Blu, Chiva Cola, Tequilife, Línea Angelissima, Línea Divinissima. (Consulta los lineamientos)

3 Si tú, como Distribuidor, le compras producto a otro Distribuidor dejas de obtener beneficios como viajes, premios, puntos, diferencias por descuento, etc.

4 Tú y tu pareja pueden tener contratos separados siempre y cuando se inscriban con el mismo presentador.

5 Si te cruzas con un cliente que está siendo atendido por un Distribuidor ¡RESPÉTALO! No es ético que tomes ventaja del esfuerzo de otro Distribuidor.

6 Los productos **OMNILIFE** son elaborados bajo los más estrictos estándares de calidad; por tal motivo, no deberás mezclarlos ni reenvasarlos para su reventa.

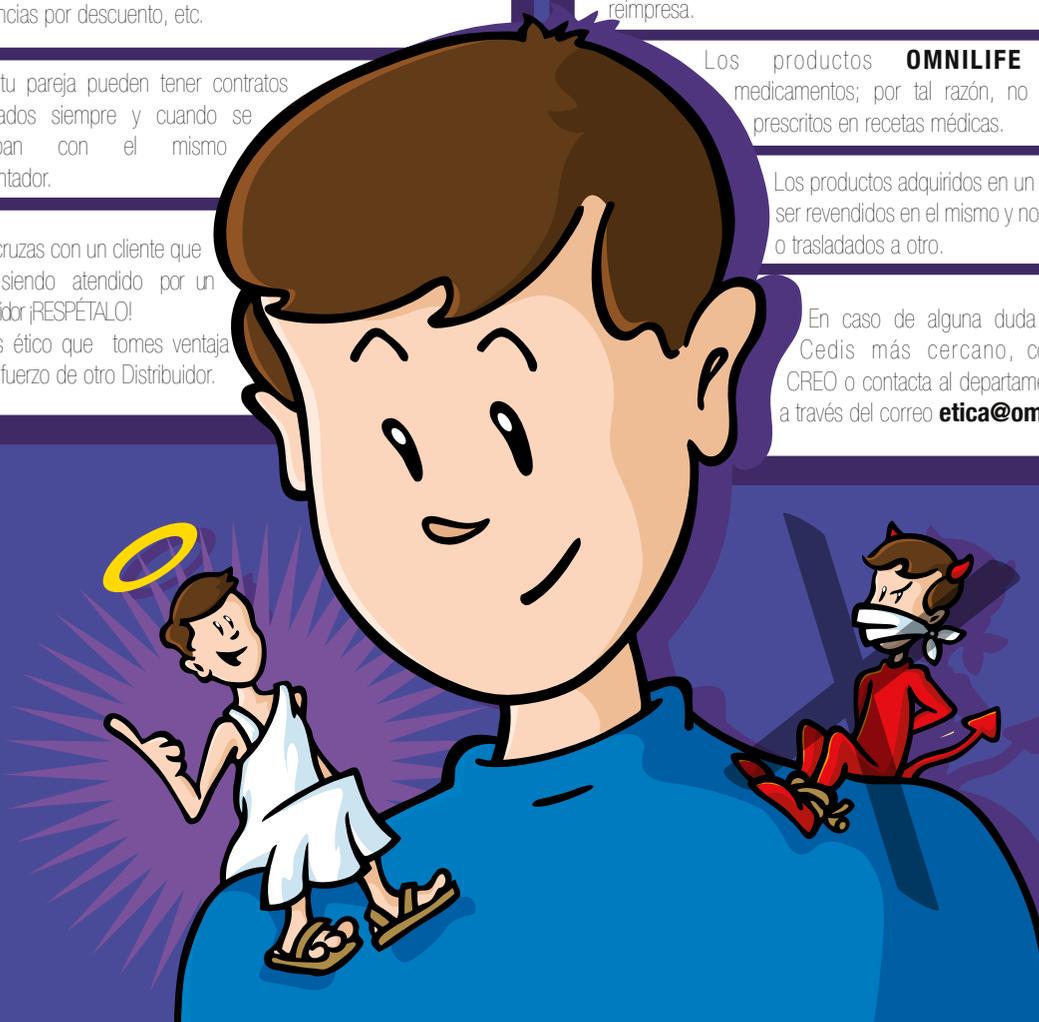
7 Cuando te promociones en Internet únicamente podrás anunciar tus juntas, entrenamientos y testimonios propios, para todo lo relacionado con los productos y/o testimonios generales deberás hacer un enlace a la página web oficial de **OMNILIFE** www.omnilife.com y **ANGELÍSSIMA** www.angelissima.com.mx

8 Sólo la literatura publicada por **OMNILIFE** y **ANGELÍSSIMA** puede ser utilizada en la presentación de productos y/o plan de mercadotecnia sugerido y la misma no puede ser duplicada ni reimpressa.

9 Los productos **OMNILIFE** no son medicamentos; por tal razón, no deberán ser prescritos en recetas médicas.

10 Los productos adquiridos en un país deberán ser revendidos en el mismo y no ser enviados o trasladados a otro.

11 En caso de alguna duda acércate al Cedis más cercano, comunícate al CREO o contacta al departamento de ética a través del correo etica@omnilife.com



CALENDARIO DE CIERRES

JULIO - AGOSTO 2014

Día de cierre ●

JULIO

D	L	M	M	J	V	S
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		

AGOSTO

D	L	M	M	J	V	S
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30
31						

DE LÍDERES PARA FUTUROS LÍDERES

PLATA, ORO Y DIAMANTE

ÉXITO

María Fernanda era actriz de telenovelas en Ecuador. Le tomó tiempo convencerse de iniciar su Negocio Independiente en Omnilife, pero está decidida a convertirse en una líder Diamante y sabe exactamente cuáles son las claves para lograrlo: constancia, convencimiento y mucho esfuerzo



María Fernanda Pazmiño Pino

40 años

Guayaquil - Guayaquil

Empresaria Omnilife - Angelíssima Plata

Ganancias mensuales aproximadas: 3,000 dólares

Era actriz de televisión, cuando se terminó el rodaje de la novela me quedé sin empleo, debido a ello pasé tres meses queriendo tener un ingreso, porque sentirte una persona mantenida era horrible y deseaba sentirme autosuficiente.

¡Llevo tres años con Omnilife! Y ya calificué al nivel Plata, conocí la empresa desde el momento en el que empezó en el país, al principio no me afilié; pero cuando llegó Angelíssima se me abrió un mundo de posibilidades, para mí fue algo muy fácil porque todas las mujeres se maquillan. En ese entonces yo ya sabía de los ingresos que tenían mis otros amigos que estaban en Omnilife, ellos ya eran líderes Plata, Oro o Diamante.

Hasta ahora ha sido un proceso hermoso, estoy compartiendo con más gente mi

sueño de que Omnilife y Angelíssima esté en todas las carteras, en todas las alacenas de Ecuador. Además, algo que yo valoro mucho es mi libertad, es el tiempo que puedo pasar con mi hijo sin preocuparme por cumplir con un horario porque aquí yo me esfuerzo a mis horarios, cumplo mis propias metas y soy mi propia jefa

Creo que para tener éxito en este negocio hay que primero consumir los productos, ver sus beneficios, quitarse el miedo, la vergüenza y así podremos ver cómo la gente se suma a lo que haces.

También hay que saber cómo recomendar el producto, esto implica amor, mucha constancia y vivir personalmente de los beneficios de los productos.

Por el momento acabo de empezar un nuevo plan de trabajo de 90 días, se trata de poner anuncios en el periódico, de ha-

blar y reclutar gente en la calle.

Mi propósito es encontrar a quienes deseen ser parte de esta empresa que ayuda a transformar las vidas de la gente, va a ser difícil pero el deseo ardiente hace que se sumen más personas.

“Estoy decidida a convertirme en empresaria Diamante”

Será un arduo esfuerzo pero mi meta es ser líder Diamante, mi sueño es comprar mi propia casa y mi carro, yo sola, sin deberle a nadie.

Para mí ser empresaria Omnilife-Angelíssima representa tener un valor, ser exitoso, ayudar, compartir, trascender y ser un agente de cambio. •