

LLEGARON PARA FORTALECER TU NEGOCIO THEY'VE ARRIVED TO HELP YOU STRENGTHEN YOUR BUSINESS



Si quieres cambiar tu vida, mis datos son / If you want to change your life, contact me at:

Esta es una publicación de la Dirección Comercial de Omnilife.
Prohibida la reproducción parcial o total de imágenes y/o contenido sin el consentimiento por escrito de Omnilife de México SA. de CV.

This is a publication of the Omnilife Sales Department.
Partial or total reproduction of images and/or any part of its content is prohibited unless approved in writing by Omnilife de México, SA. de CV.

CREO está listo para atenderte /
CREO is ready to take your call
P. 8



Consejos de ética para tu negocio /
Ethics advice for your business
P. 9



Con CLAVE, nunca dejes de aprender /
Never stop learning with CLAVE
P. 10



TESTIMONIOS

+ DE 90 PRODUCTOS

PROBADOS DURANTE 19 AÑOS



ANGELÍSSIMA

Angelina Valencia
 23 años / 23 years old
 Empresaria Omnilife-Angelissima Bronze /
 Omnilife-Angelissima
 Bronze entrepreneur
 Santa Ana, CA
 Ganancias mensuales
 aproximadas / Approximate
 monthly income: \$170 dollars

Me ingresé como empresaria Omnilife-Angelissima porque tenía interés en vender los productos, pero cuando me enteré de Angelissima la línea me encantó, luego de probar algunos productos no pude resistirme y ahora los uso todos!

Cuando conocí la línea se me caía mucho el cabello, así que comencé a usar el Shampoo y Acondicionador Oml y noté resultados muy rápidos. Además, la piel de mi rostro se reseca mucho, así que sin pensarlo un momento cambié mis cremas por las de Angelissima para pieles secas; la Crema Limpiadora Facial, Espuma Limpiadora, Exfoliante facial, Mascara Facial, la Crema para Contorno de Ojos, Crema Facial de día, Crema de Noche, y el Tónico Hidratante.

Cambiar mi maquillaje al de Angelissima también me ha ayudado a mejorar mi piel. Los testimonios de Angelissima no terminan y todos los días me sorprende encontrarme con nuevas personas que tienen resultados positivos. Ahora también me dedico a hacer el negocio; siempre estoy maquillada con estos productos y mis conocidas me preguntan por ellos. También me ha ayudado cargar productos nuevos siempre, pues así puedo hacer el menudeo cada que tengo oportunidad con las personas que están cerca de mí.

Estoy agradecida por la oportunidad de crecer tanto a nivel empresarial como personal. Con la línea de belleza Angelissima, ahora genero ingresos y me sien-

to bella y empoderada. Aunque aún estoy empezando siento que lograré grandes cosas ¡Gracias Omnilife, por la oportunidad de cambiar mi vida! •

I enrolled because I was interested in selling the products, but I fell in love with Angelissima from the moment I discovered the brand; now I use the entire beauty line. Before my hair used to fall out a lot, but I started using the Shampoo and Conditioner with OML Plus extracts and saw results straight away. I also had a very dry complexion, so I started using all the products in the Combination-Oily skin care line: Facial Cleansing Cream, Facial Cleansing Foam, Facial Scrub Gel, Facial Mask, Eye Cream, Day Face Cream, Night Face Cream, and the Hydrating Toner. Switching my makeup products to Angelissima also helped me improve my skin's general condition. There are countless testimonials from Angelissima users and every day I meet new people who are seeing positive results. Now I also manage my own Angelissima business. I always wear the makeup and women ask me about the products. Having new products handy at all times has also helped me since I can make retail sales every chance I get. I'm grateful for the opportunity to grow on a personal and professional level. With Angelissima, now I generate income and I feel beautiful and empowered. Although I'm just starting out, I have the feeling I'm going to accomplish great things. Thanks for the opportunity to change my life! •

PARA EMPRESARIOS JÓVENES

FOR YOUNG ENTREPRENEURS

TESTIMONIALS

MORE THAN **90** PRODUCTS
BACKED BY **19** YEARS OF EXPERIENCE

Conocí Omnilife por medio de mis padres que desde hace nueve años consumen los productos. Ver todo lo que mi familia ha vivido gracias a Omnilife me ha dado la seguridad para empezar mi Negocio Independiente.

Mi primer viaje en Omnilife fue a los 12 años y marcó mi vida para siempre. Mis padres calificaron a un viaje a Disneyland en Orlando, Florida con todo pagado. Desde entonces aprendí a soñar en grande. He asistido a muchos eventos en Omnilife y he tomado todos los módulos del Centro de Liderazgo de Alta Visión Empresarial (CLAVE), que me ayudó a romper miedos y paradigmas que me limitaban a crecer en Omnilife.

Hoy en día muchos jóvenes de mi edad están a punto de terminar sus estudios o ya se están graduando y se encuentran frustrados porque no saben qué hacer con su vida, yo en cambio sé que haré mi Negocio Independiente de la mano de Omnilife-Angelíssima. Actualmente acabo de calificar al bono Paso a Paso gracias al menudeo y eso me ha incentivado a seguir avanzando y ganar más. Me encanta este negocio y sé que con Omnilife puedo lograr mis sueños.

El cierre del Éxito fue haber sido invitado a la Junta de Líderes con Jorge Vergara y haber calificado al Viaje Nacional en Disneyland en Anaheim, California. •

I discovered Omnilife through my parents, who started using the products nine years ago. Seeing everything my family's experienced thanks to Omnilife has given me the confidence to start my own independent business.

I went on my first trip with Omnilife when I was 12 years old and it made a huge impact on my life. My parents qualified for a trip to Disneyland in Orlando, FL with all expenses paid. From then on, I began to dream big. I've attended a lot of Omnilife events and every module offered by the Center for Leadership and Visionary Entrepreneurship (CLAVE), which helped me overcome fears and break paradigms that were limiting my growth at Omnilife.

These days a lot of young people my age are finishing up school and they don't know what to do with their lives, or they've already become frustrated with the lack of opportunities. I, on the other hand, am managing my own independent business and I just qualified for the Step by Step bonus. I love this business and I know that with Omnilife-Angelíssima I can make my dreams come true.

The icing on the cake was having been invited to a Leadership Meeting with Jorge Vergara and having qualified for the Trip to Disneyland. •



Fabián Alonso Machuca
19 años / 19 years old
Empresario Omnilife
Bronce / Omnilife Bronze
entrepreneur
College Point, NY
Ganancias mensuales
aproximadas /
Approximate monthly
income: \$170 dollars

Si quieres que tu testimonio aparezca en Omnipress, compártelo usando el formato que está en todos los CEDIS e Internet. Incluye una foto.

**QUEREMOS
HABLAR
DE TI**

¡Sólo faltas tú! Envía tu testimonio y fotografía al correo:
testimonios@omnilife.com

If you want your testimonial to appear in Omnipress, share it by using the form available at Distribution Centers and on the Internet. Include a photo!

**WE WANT
TO TALK
ABOUT YOU**

WHAT ARE YOU WAITING FOR? SEND YOUR STORY AND A RECENT PHOTOGRAPH TO
testimonios@omnilife.com





Gabriela C. Ramos Castillo

39 años / 39 years old

Empresaria Omnilife Bronze /
Omnilife Bronze entrepreneur
Allen, TX

Ganancias mensuales aproximadas /
Approximate monthly income: \$60 dollars

Antes de comenzar el Reto 90 mi alimentación era muy mala, comía sólo comida rápida y padecía de obesidad. A mis 38 años ipesaba 218 libras y era talla 18! Mi salud estaba deteriorada y me sentía muy cansada todo el tiempo; mi cabello lucía seco, sin brillo, era quebradizo y mi cara estaba llena de acné.

En busca de un estilo de vida más saludable comencé a practicar natación. Luego fui al Centro de Distribución Omnilife donde me animaron a participar en el Reto 90, acepté porque sabía que era urgente que realizara un cambio en mi modo de vida.

Al comenzar dejé la comida rápida e incluí mas vegetales en mi dieta. También me despedí de los pastelitos y aunque pensé que sería imposible dejarlos, noté que después de una semana ya no se me antojaban. Todas las tardes tomaba como colación **Cafezzino**

Supreme acompañado de **Cookies Supreme**, con lo que me olvidé las ganas de comida poco saludable.

“Soy talla 14, he bajado más de 30 libras y voy por 40 más”

Con el tiempo comencé a notar que dejar todas esas cosas que yo sabía que me hacían mal no fue tan difícil como yo creía. Al llevar el plan de alimentación del Reto 90 comencé a educarme en mi manera de comer, y el consumo de **Fiber’N Durazno** y **Via Dulce**, junto con una dieta balanceada me ayudó a eliminar de mi dieta todos los antojitos que comía durante el día.

Mi ánimo comenzó a cambiar, me sentía más alegre, menos cansada, comencé a ver cómo mi ropa me quedaba mejor, mi autoestima aumentó, mi cabello tomó brillo y mis problemas de acné disminuyeron. Al mes de participar

en el Reto 90 me di cuenta que ya no sentía la necesidad de comer las enormes porciones que antes consumía, gracias a los nutrientes enseñé a mi cuerpo a pedir solo el alimento necesario. ¡Ya no vivo para comer y eso me hace sentir estupenda!

Anteriormente había practicado diversas dietas y ejercicios sin obtener resultados, por lo que nunca creí que lograría bajar mucho. En esta ocasión, en cambio, cada quincena que me pesaba descubría cómo bajaba de peso y tallas.

Sigo emocionada por los cambios que comencé hacer y ver en mi vida diaria, mi cabello brilla y se siente suave, dejé de inflamarme y ya no estoy cansada, soy más activa y me siento mucho más segura.

Aunque el Reto 90 terminó, no pienso dejar de ser saludable, iesto ha pasado de ser un reto a convertirse en mi estilo de vida! Soy talla 14, he bajado más de 30 libras y voy por 40 más. ¡Nunca creí que aceptar el Reto 90 iba a cambiar mi vida tan drásticamente! •

Before starting the 90 Challenge I weighed almost 218 pounds and was a size 18; I followed a very unhealthy diet and I ate a lot of fast food. My physical condition wasn’t good and I was tired all the time. My hair was dry, frail, with no shine, and my face was full of acne.

I started swimming in an attempt to lead a healthier lifestyle. One day I went to the Omnilife Distribution Center, where they encouraged me to accept the 90 Challenge, which meant making certain changes in my life.

When I started the challenge, I stopped eating fast food and included more vegetables in my diet. I also stopped ea-

ting sweets, which I thought would be impossible, but it was only tough the first week. Every afternoon I had a snack of **Cafezzino Supreme** with **Cookies Supreme**, and that helped me reduce my sweet cravings. I started to notice that it wasn’t as hard as I had thought. Thanks to **Fiber’N Durazno** and **Vía Dulce Supreme**, I noticed my cravings weren’t as strong; I almost didn’t miss my unhealthy snacks. By following the 90 Challenge meal plan, I learned how to eat right.

My attitude started to change; I felt happier, less tired. My clothes looked better on me, my self-esteem was growing, my hair was shinier, and my acne problem wasn’t as pronounced.

A month after starting the challenge, I no longer felt the need to consume such large portions. Thanks to the nutrients I had incorporated into my diet, I taught my body to only want what it actually needs. Now I don’t live to eat, and it feels great.

Before I always dieted and exercised without seeing many results, but with the 90 Challenge, week after week I shed the pounds and reduced my dress size, and that was very exciting. I was motivated to keep participating.

“I’m a size 14; I’ve lost more than 30 pounds and my goal is to lose 40 more”

I’m still really excited about the changes in my life. My hair is softer and shinier, and I no longer feel tired; I’m more active and self-confident.

Even though the Challenge is over, I’m not going to stop living healthy. I’m a size 14; I’ve lost more than 30 pounds and my goal is to lose 40 more.

I want to thank Omnilife for helping me make these changes in my life. •

En 1984 mi esposo y yo llegamos a Estados Unidos buscando el sueño americano. Imaginábamos que viviríamos mucho mejor que en Chihuahua,

“¿El sueño americano que buscábamos estaba en una empresa mexicana!”

México, yo creí que tendríamos un empleo donde nos pagarían muy bien y que viviríamos en una casa como las que se veían en la televisión.

Pero nada de eso pasó, al contrario, nos dimos cuenta que vivíamos mejor en México pero por desgracia ya no podíamos regresar porque todo lo que teníamos lo habíamos vendido para pagar el pasaje.

Nos quedamos en Estados Unidos para trabajar en lo que pudiéramos. Fuimos a Oregon donde pizcamos manzana, fresa y peras, pero con el dinero que nos pagaban sacábamos apenas para comer. Así que nos fuimos a Dallas en busca de otras opciones. Mi

esposo tenía dos trabajos y yo trabajaba en una lavandería donde tenía que planchar hasta mil camisas al día ¡Ese no era nuestro sueño americano!

Finalmente un conocido de Monterrey, México, me

ofreció los productos, decidí probarlos sólo por curiosidad. Poco tiempo después me invitaron a hacer el Negocio Independiente, yo acepté sin dudarlo porque estaba desesperada por ingresos y me fui a Guadalajara en camión para asistir a Exposueños y aprender sobre el Negocio Independiente con Omnilife.

Todo lo que vi me impresionó mucho, en ese momento supe que era eso lo que yo estaba buscando. Fue un giro completo en mi mente porque el sueño americano que buscábamos estaba en una empresa mexicana! ¡Qué emoción! ¡No tenía que alejarme de mis raíces ni de mi

idioma para tener éxito económico! Regresé a Estados Unidos con muchas ganas de compartir lo que había aprendido y después de unos meses empecé a ver resultados.

Siempre estaré agradecida porque con Omnilife cambió esa horrible pesadilla que encontré en Estados Unidos para convertirse en un maravilloso sueño. Para mí hacer lo que hago es algo fuera de serie porque ahora puedo ir y

venir de Estados Unidos a Chihuahua para visitar a mi familia cuando yo quiero.

Cada quincena recibo diferencias por descuento y sé que mis ganancias seguirán creciendo al ritmo que yo decida. Después de tanto sólo puedo decir “cada quien decide donde estar” y mi esposo y yo estamos en donde queremos. Gracias Omnilife, por permitirnos reencontrarnos con nuestros sueños. •



Olivia Castruita

51 años / 51 years old

Empresaria líder Plata /

Omnilife Silver entrepreneur

Arlington, TX

Ganancias mensuales aproximadas /

Approximate monthly income: \$5,600 dollars

My husband and I came to the United States in 1984 in search of the American dream. The reality was much different than what I'd been told. We thought we'd live much better than in Chihuahua, Mexico. I thought we would have jobs that we liked and that we would get paid well; that we'd live in a house like the ones you see on TV, drive a good car, etc. But none of that happened; instead, we realized that we lived better in Mexico, but there was no going back now. We had sold everything we had in order to buy the tickets. So we had to stay and work in whatever we could find. We went to Oregon to pick apples, strawberries, pears, etc. We

barely made enough to eat. We decided to return to Dallas. My husband had to work two jobs and I had to work at a laundromat, ironing up to one thousand shirts a day! That was what had become of our American dream.

“We didn't find the coveted American dream at a US company, but a Mexican one!”

Then along came Omnilife. A guy from Monterrey, MX offered me the products and I tried them out of sheer curiosity. He also said that it was a good way to make money, as a business. I was interested and he suggested: “if you want to learn, go to Guadalajara and attend an Exposueños event.” I didn't know what that was, but I was so ready to leave behind our horrible financial situation

that I hopped on a bus and went to Guadalajara to learn about managing an independent business with Omnilife.

What I saw and learned there was amazing. I knew it was what I'd been looking for. It represented a 180 degree mental shift, because we didn't find the coveted American dream at a US company, but a Mexican one! How exciting! I didn't have to disregard my roots or

my native language to reach financial success! I came back filled with enthusiasm to share what I had learned, and after a few months I started to see results. And I know my income will continue to grow at the rate I decide. After all this, I truly believe that “we all decide where we want to be,” and my husband and I are already there: at Omnilife. I'll always be grateful to Jorge and Angélica because thanks to Omnilife my horrible nightmare turned into a wonderful dream. •

¡Conoce nuestros últimos Lanzamientos!



OML SHAKE

Nutritiva malteada sabor cookies & cream, a base de proteína de soya, carbohidratos, fibra, vitaminas y minerales. Sustituye el desayuno o la cena para contribuir a la pérdida de peso y aporta más de 20 vitaminas y minerales para tu nutrición.

Nutritious cookies & cream-flavored shake made with soy protein, carbohydrates, fiber, vitamins, and minerals. Substitute for breakfast or dinner to support healthy weight loss; and contains more than 20 different vitamins and minerals.

OML SHAKE SUPREME

¡Búscalos!
Look for these
products in all their
packaging options.

Discover our latest product launches!



Suplemento alimenticio sabor moras, desarrollado para favorecer el funcionamiento normal y el mantenimiento de la vista.

Blackberry-flavored nutritional supplement designed to support and maintain healthy eyesight.

**OML VIU
SUPREME**

Infórmate más de este artículo y de los beneficios de nuestros productos llamando a Nutre tu Vida al 1888 496 1090

Find out more about these products and the benefits of our entire nutrition line by calling Promote Health, Promote Life at 1888 496 1090

¿Ya conoces todas las novedades que tenemos para ti?

Ponte en contacto con nosotros y aprovecha los lanzamientos que tenemos para ti. Sabemos lo importante que es tu Negocio Independiente por eso ponemos a tu servicio nuestro número: 1 888 326 1188, con tan sólo una llamada conocerás todas las novedades que te harán crecer y cumplir tus objetivos, invita a tu red a contactarnos y aprovechen los beneficios del CREO al alcance de una llamada.

Discover all the new developments we've prepared just for you!

Contact us and take advantage of all the new launches we've got in store for you. We know how important your independent business is, and that's why we're making this number available to you: 1 888 326 1188. With just one call, you can learn about all the new developments that will help you grow and reach all your objectives. Invite your distribution network to contact us as well to take advantage of the benefits of CREO... just a phone call away!

¿Qué es CREO?

What is CREO?

El CREO, Centro de Respuesta a Empresarios Omnilife, es el área de la Empresa enfocada en el servicio a nuestros empresarios/as. Inició sus operaciones en enero del 2009.

CREO, Center for Response to Entrepreneurs at Omnilife, provides service to all of our Omnilife-Angelissima distributors. It was inaugurated in January, 2009.

Queremos que toda la información esté al alcance de la mano de nuestros empresarios/as, tenemos las herramientas para asesorar en lo correspondiente al Negocio In-

We want all the necessary information to be just a phone call away from our entrepreneurs. We have the tools to guide them regarding everything that has to do with

dependiente, así como hacer uso de los servicios adicionales que Omnilife pone a su disposición: Nutre tu Vida con Omnilife, Angelissima, Telemarketing, entre otros.

their independent business, as well as how to make use of the additional services offered by Omnilife: Promote Health, Promote Life with Omnilife, Angelissima, etc.

Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Costa Rica, Ecuador, El Salvador, España, Estados Unidos, Guatemala, México, Nicaragua, Panamá, Paraguay, Perú, República Dominicana y Uruguay.

¿Qué países atendemos en el CREO?

What countries does the CREO service?

Argentina, Bolivia, Brazil, Chile, Colombia, Costa Rica, Dominican Republic, Ecuador, El Salvador, Spain, Guatemala, Mexico, Nicaragua, Panama, Paraguay, Peru, United States and Uruguay.

- Atención de pedidos de producto.
- Atención de cualquier duda o pregunta para hacer crecer el Negocio Independiente de los

- empresarios Omnilife.
- Enlace entre empresarios/as y otros departamentos relacionados con su negocio.
- Enlace al area de Nutre tu Vida,

- información del producto y consultas sobre padecimientos.
- Enlace al área de Angelissima, información y asesoría sobre la línea.

¿Qué servicios brindamos en el CREO?

- CREO processes the entrepreneurs' product orders.
- CREO answers any questions regarding the entrepreneurs' independent business.
- CREO is a liaison between the entrepreneurs and other de-

- partments related with their business.
- CREO is a liaison between the entrepreneurs and Promote Health, Promote Life with Omnilife, a hotline that offers product information and ad-



- vice regarding different health conditions and nutrition.
- CREO is a liaison between the entrepreneurs and the Angelissima hotline, which offers information and advice regarding the beauty line.

What services does the CREO provide?



Uso de las marcas Omnilife y Angelíssima

Acceptable use of the Omnilife and Angelíssima brands

Como Empresario/a puedes utilizar sin fines de lucro las marcas “Angelíssima”, el logotipo ,  “Omnilife”, el logotipo ,  y su lema “Gente que Cuida a la Gente”, así como imágenes de los productos Omnilife y/o Angelíssima siempre y cuando utilices de manera conjunta y visible la siguiente frase: “Distribuidor Independiente”.

Cualquier imagen distinta estará sujeta a la previa autorización del departamento de Ética.

Como excepción a lo anterior, queda prohibido usar las marcas e imágenes de los productos Omnilife-Angelíssima, aun cuando sean acompañadas de la frase “Distribuidor Independiente” en:



- Facturas
- Cheques
- Membretes
- Dominios de páginas web
- Usuarios de redes sociales como Facebook, Twitter, etc.
- Artículos promocionales o souvenirs para comercialización
- Establecimientos o fachadas cuando no sean Centros de Negocios.

Sigue estos consejos, además de compartir los beneficios de los productos y la oportunidad de ser empresario Omnilife-Angelíssima, cuidas tu Negocio Independiente.

Si tienes dudas ponte en contacto con nosotros a los correos electrónicos:

etica@omnilife.com o **etica@angelissima.com.mx** •

Grupo Omnilife, S.A. de C.V., sus empresas controladoras, filiales, subsidiarias o sus accionistas, así como empresas relacionadas (“OMNILIFE”) son respectivamente los únicos y legítimos titulares a nivel mundial de todo derecho de Propiedad Intelectual como nombres y diseños de productos o servicios, así como de los relacionados con los concursos, los proyectos, las páginas web, las obras autorales y artísticas, los fonogramas, los videogramas, los programas y “spots” de radio y de televisión, y materiales de OMNILIFE. Sólo OMNILIFE está autorizado para producir, reproducir, transformar e introducir al comercio productos y servicios, así como sus empaques, embalajes, envases, etiquetas, formularios, folletos, literatura informativa, publicitaria y promocional y en general cualquier material, bien o servicio que incluyan: las denominaciones, diseños, eslóganes, y nombres de empresas o establecimientos (conjuntamente las “MARCAS”) de OMNILIFE.

As a Distributor, you can use the “Angelíssima” brand name, the logo , the “Omnilife” brand name, the logo , the slogan “People taking care of People,” as well as the images/photos of the Omnilife and/or Angelíssima products as long as you add the phrase “Independent Distributor” in a visible location.

Any other image/ photo is subject to prior authorization by the Ethics department.

As an exception to the above, it is prohibited to use the brand name and images/ photos of the Omnilife-Angelíssima products, even when accompanied by the phrase “Independent Distributor,” on the following:

- Sales receipts
- Checks
- Letterheads
- Website domain names
- Usernames on social networks (Facebook, Twitter, etc.)
- Promotional items or souvenirs available for sale
- Buildings or facades other than Business Centers

By adhering to these guidelines and sharing the benefits of the Omnilife-Angelíssima business opportunity and products, you’re taking care of your independent business.

If you have any questions or comments, please contact us at the following email addresses:

etica@omnilife.com or **etica@angelissima.com.mx**•

Grupo Omnilife, S.A. de C.V., its controlling, affiliate, and subsidiary companies and stockholders, as well as any related company (“OMNILIFE”), are the sole and legitimate global owners of all intellectual property concerning Omnilife, such as: the names and designs of the products and services, as well as those used in connection with contests, projects, websites, authored and artistic works, phonograms, videograms, radio and television programs and spots, and any other Omnilife material. Only Omnilife is authorized to produce, reproduce, transform, and commercialize the products and services, as well as their packaging, containers, wrappers, labels, tags, forms, brochures, any informational, advertising, and promotional materials, and in general any other materials, goods, or services bearing: the names, designs, slogans, and/or company and establishment names (collectively “TRADE-MARKS”) of Omnilife.

clave

CENTRO DE LIDERAZGO DE
ALTA VISIÓN EMPRESARIAL

Lanzamientos
CLAVE,
febrero de 2015

clave

VIRTU@L

Nuestra oferta académica **se enriquece** con nuevos conocimientos, habilidades y actitudes mediante **2 NUEVOS MÓDULOS PRESENCIALES:**

Si buscas una forma de aprendizaje más flexible con tus tiempos, necesidades y actividades, tu opción es **CLAVE VIRTUAL.**
¡Ya están listos los primeros módulos!

Nunca dejes de
APRENDER

El arte de la comunicación (Desarrollo Humano)

¿Qué tan hábil te consideras para establecer una comunicación efectiva con los demás? Identifica en qué nivel de comunicación te encuentras para mejorar así tus relaciones personales y profesionales. Aquí desarrollarás habilidades de negociación, por medio de una escucha atenta y el establecimiento de acuerdos.

Transformando miedos (Desarrollo Humano)

¿No te atreves a lanzarte aún cuando quieres hacerlo? Identifica tus miedos, paradigmas, pensamientos limitantes y cómo puedes transformarlos y conectarte con tu poder personal para el beneficio de tu negocio.

Dinero inteligente (Negocio)

¿Estás interesado en usar las ganancias de tu negocio para nuevas inversiones? Aprende a tomar decisiones financieras para el uso efectivo de tu dinero. Comprende distintas alternativas para mejorar tu negocio, como son: ahorro, crédito, inversión y seguro.

Gerente de mi propia empresa (Negocio)

¿Tu visión del negocio ha cambiado y quieres profesionalizarte? Aprende a fortalecer tus habilidades directivas y a tomar decisiones relacionadas con las finanzas, la productividad generada, el manejo oportuno de la información y la expansión y cuidado del cliente.

clave

CENTRO DE LIDERAZGO DE
ALTA VISIÓN EMPRESARIAL

New
developments
at
CLAVE,
February 2015

clave
VIRTU@L

Our academic program
is becoming richer thanks
to the new skills, knowledge,
and perspectives offered in
**OUR 2 NEW ON-SITE
MODULES:**

**The first modules
of CLAVE Virtual are ready!**
If you're looking for a way
to learn that's more flexible
in regards to your time, needs,
and activities, now you have
a great option: **CLAVE VIRTUAL.**
Soon you'll be able to sign up
for the following modules:

Never stop **LEARNING**

The art of communication (Personal Development)

How good do you think you are at establishing
effective communication with others?
Identify your current level of communication
in order to improve your personal
and professional relationships.
Here you'll have the chance to develop
negotiation skills by listening carefully
and reaching agreements.

Transforming fear (Personal Development)

Are you afraid of trying new things
even when you really want to?
Identify your fears, paradigms,
and limiting thoughts and discover how
you can transform them
and connect with your personal power
to benefit your business.

Smart money (Business)

Are you interested in using the profits
from your business for new investments?
Learn how to make financial decisions that will
help you manage your money more effectively.
This module incorporates different alternatives
to improve your business, such as:
savings, credit, investment,
and insurance.

Managing my own business (Business)

Has your vision for your business changed
and now you want to become more professional?
Learn how to strengthen your managerial
skills and make decisions regarding finances,
productivity, information management,
business expansion,
and customer service.



**DE LÍDERES PARA
FUTUROS LÍDERES
BRONCE, PLATA,
ORO Y DIAMANTE
FROM LEADERS TO
FUTURE LEADERS.
BRONZE, SILVER,
GOLD AND DIAMOND**

¡Comparte a todos tu historia de éxito con Omnilife-Angelíssima!
Envía tu historia y fotografías a testimonios@omnilife.com

Share your Omnilife-Angelíssima success story with everyone!
Send your story and photos to testimonios@omnilife.com

“¡Omnilife me permitió ser dueño de mi vida!”

“Omnilife allowed me to take charge of my life!”



José María Ortega

51 años / 51 years old

Pasadena, TX

Líder Omnilife Oro / Omnilife Gold leader

Ganancias mensuales aproximadas /
Approximate monthly income: \$3,900 dollars

Conocí los productos durante un evento con Jorge Vergara, los testimonios que se contaron allí me impresionaron y decidí probar **Power Gain**. Como los resultados que experimenté fueron positivos decidí compartir los productos con mi amigos, así que al poco tiempo mi Negocio Independiente empezó a crecer. ¡Logré calificar a un viaje a Colombia! Para mí, ésta fue una experiencia increíble ya que nunca antes había salido de mi país.

“Vivíamos del menudeo, si no revendíamos producto no comíamos”

Después, decidí trasladarme a Houston porque escuché que Omnilife abriría un Cedis allí, así que dejé todo por ir a Estados Unidos a buscar una persona que quisiera hacer lo mismo que yo.

Fue allí cuando conocí a Dora Alicia, una persona que se interesó rápidamente por los produc-

tos. Luego de ver resultados positivos decidió volverse parte de mi red y ambos empezamos a hacer el Negocio Independiente. Nos fuimos a tocar puertas fuera de Houston. Fueron épocas difíciles porque vivíamos de las ganancias del menudeo, si no revendíamos producto no comíamos.

Las dificultades no vinieron sin recompensas, nuestro negocio prosperó. Ahora Dora es mi co-distribuidora, tenemos una hija y calificamos a todos los bonos y viajes que lanza Omnilife, es increíble porque conocemos más de 24 países, hemos estado en seis cruceros y asistimos a todos los Rallydades y Exposueños tanto dentro como fuera del país. Hemos ganado bonos por hasta 15,000 dólares y calificamos para el Tecnobono Ponte al Día.

Me siento muy feliz de haber aceptado esta oportunidad, ahora soy un líder Oro y lo que más me gusta es que hago este negocio junto con mi familia. ¡Gracias Omnilife por permitirme ser dueño de mi vida! •

I first came into contact with the products at an event with Jorge Vergara. That's when I decided to try **Power Gain**. Because the results I was having were positive, I started to offer the products to my friends and strangers, and shortly after my independent business started to grow. I qualified for a trip to Colombia! It was spectacular, I had never been abroad before.

Then I received an invitation from a family member to travel to Houston and I went because I had heard that Omnilife was going to open a Distribution Center there. So I decided to leave everything and go to the United States to see if I could find someone who wanted to join my independent business.

I started offering the products door to door and at home meetings, and that's where I met Dora Alicia. We left Houston to work outside the city. It wasn't easy because retail sales represented our main source of inco-

me; if we didn't sell, we didn't eat. But these difficulties were not without their rewards: our business flourished and Dora is now my Co-distributor, we have a daughter, and we started to qualify for everything that Omnilife launches. It's amazing, we've visited more than 24 countries, been on 6 cruises, attended all the Rallydades and Exposueños events inside and outside the country, won cash bonuses of up to \$15,000 dollars and qualified for the Tech bonus.

“Retail sales represented our main source of income; if we didn't sell, we didn't eat”

Now, we're Gold-level distributors and what I like best is that I manage my independent business together with my family. I feel so happy for having accepted this opportunity. Thank you Omnilife for allowing me to take charge of my life! •